

ECOGEN RIO SOLUÇÕES ENERGÉTICAS S.A.

A classificação dos instrumentos financeiros está apresentada a seguir, e não existem instrumentos financeiros classificados em outras categorias além das informadas em 31 de dezembro de 2021:

Ativos financeiros:	Valor justo por meio de outros resultados		Custo
	abrangentes	amortizado	
Caixa e equivalentes de caixa	-	12.896	12.896
Contas a receber de clientes	-	24.924	24.924
Outros créditos	-	1.012	1.012
Passivos financeiros:			
Fornecedores	-	(6.241)	(6.241)
Empréstimos	-	(8.204)	(8.204)
Total	-	24.387	24.387

Os empréstimos tomados em euros (EUR), bem como os instrumentos financeiros utilizados para proteção ("hedge accounting") foram liquidados anteriormente a 31 de dezembro de 2022. As operações da Companhia estão sujeitas aos fatores de risco a seguir descritos: (i) Risco de crédito: Decorre da possibilidade de a Companhia ter perdas oriundas de inadimplência de suas contrapartes ou de instituições financeiras depositárias de recursos ou de investimentos financeiros. Para mitigar esses riscos, a Companhia adota como prática a análise

das situações financeira e patrimonial de suas contrapartes, assim como o acompanhamento permanente das posições em aberto. No que tange às instituições financeiras, a Companhia somente realiza operações com instituições financeiras de baixo risco avaliadas por agências de rating; (ii) Risco de liquidez: A previsão de fluxo de caixa é realizada nas entidades operacionais da Companhia pelos profissionais de finanças que monitoram continuamente a liquidez. Essa previsão leva em consideração os planos de financiamento da dívida, o cumprimento das metas internas do quociente do balanço patrimonial e, quando aplicável, exigências regulatórias externas ou legais. Por meio de sua Política de Gestão de Riscos, a Companhia define limite mínimo de caixa consolidado e indicadores financeiros de gestão da dívida, (iii) Risco de taxa de câmbio: A Companhia mantém empréstimos em moeda estrangeira e, consequentemente, está sujeita a exposições às variações nas taxas de câmbio. As exposições aos riscos de taxa de câmbio são administradas de acordo com os parâmetros estabelecidos pelas políticas aprovadas por meio da utilização de contratos de "swap"; Em 31 de dezembro de 2022 e de 2021, a Companhia não possuía saldos em moeda estrangeira; (iv) Risco de taxas de juros: Decorre da possibilidade de a Companhia estar sujeita aos ganhos ou às perdas de oscilações de taxas de juros incidentes sobre seus ativos e passivos financeiros. Visando à mitigação desse tipo de

risco, a Companhia busca manter seus níveis de endividamento aceitáveis para que sejam favoráveis à criação de valores para os acionistas. Análise de sensibilidade dos instrumentos financeiros: A análise de sensibilidade foi determinada com base na exposição às taxas de juros dos instrumentos financeiros derivativos e não derivativos no fim do exercício. Para os passivos com taxas pós-fixadas, a análise é preparada assumindo-se que o valor do passivo em aberto no fim do exercício esteve em aberto durante todo o exercício. Um aumento ou uma redução de 10% é utilizado para apresentar internamente os riscos de taxa de juros ao pessoal-chave da Administração e corresponde à avaliação da Administração das possíveis mudanças nas taxas de juros. **Vend** **Encargos** **2022** **Exposição** **Processo** **RJR-1** **RS** **Fev/2023** **TJLP** **+ 2,2% a.a.** **697** **TJLP** Conforme o quadro de exposição apresentado acima, a administração efetuou a simulação de sensibilidade considerando um cenário de aumento de taxas de 10% e redução de taxas de 10%. Com um cenário de aumento ou redução de taxas de 10% a despesa de juros da Companhia aumentaria ou diminuiria 0,43% (0,62% em 2021), ou seja, R\$1 (R\$6 em 2021). b) Hierarquia de valor justo: Os diferentes níveis foram definidos como segue: • Nível 1 - preços cotados (não ajustados) em mercados ativos para ativos e passivos idênticos. • Ni-

vel 2 - "inputs", exceto preços cotados, incluídos no Nível 1 que são observáveis para o ativo ou passivo, direta (preço) ou indiretamente (derivados de preços). • Nível 3 - premissas, para o ativo ou passivo, que não são baseadas em dados observáveis de mercado ("inputs" não observáveis). A análise foi estruturada levando em consideração os seguintes itens: prazos, valores, carência, indexadores e mercados atuantes. Na análise foram identificados apenas ativos enquadrados no Nível 2, que se referem às aplicações financeiras e aos instrumentos financeiros designados como "hedge" de fluxo de caixa, em que o valor contábil equivale a seu valor justo. **24. Compromissos:** **G&G:** A Companhia possui contratos de fornecimento de gás com a concessionária de gás canalizado CIA Distribuidora de Gás do Rio de Janeiro - CEG, de maneira que garanta o suprimento de gás para o Projeto RJR. As quantidades anuais mínimas contratadas, multiplicadas pelas tarifas vigentes em 31 de dezembro de 2022, perfazem os seguintes valores:

2023 **38.270** Ceg Rio As quantidades de gás contratadas que originaram os valores mencionados anteriormente estão de acordo com a necessidade da fábrica e implica obrigação de compra somente na hipótese de continuidade das operações. Em caso de rescisão antecipada, a obrigação

de compra futura inexistente e as multas contratuais seriam aplicáveis somente ao volume mínimo não consumido até a data da rescisão. Além disso, como contrapartida, o cliente RJR também possui compromissos de consumos mínimos com a Companhia, os quais são suficientes para assegurar o cumprimento das obrigações oriundas do contrato com a concessionária de gás. **25. Cobertura de seguros:** A Companhia adota a política de contratação de seguros para os bens sujeitos a riscos para cobrir eventuais sinistros, considerando a natureza de sua atividade. As premissas de riscos adotadas, bem como a suficiência da cobertura dos seguros contratados, dada a sua natureza, não fazem parte do escopo de uma auditoria de demonstrações financeiras; consequentemente, não foram examinadas pelos auditores independentes da Companhia. Em 31 de dezembro de 2022, a cobertura de seguros contra riscos operacionais era composta por R\$80.000 para danos patrimoniais e R\$25.000 para responsabilidade civil, o Limite Máximo de Indenização é compartilhado com a Controladora da Companhia. **26. Aprovação das demonstrações financeiras:** A emissão das demonstrações financeiras foi autorizada pela Diretoria em 04 de maio de 2023.

A DIRETORIA

Julio Cesar Yasuhira - Controlador - CRC 219965/O-1

Gestão operacional pode se beneficiar com a adoção de soluções analíticas de vídeo

Os analíticos de vídeo percorreram um longo caminho no setor de segurança física somados aos recentes avanços das tecnologias de Inteligência Artificial (IA), como aprendizado de máquina e aprendizado profundo melhoraram ainda mais sua precisão. Outra vantagem é que hoje são mais acessíveis e se tornaram ferramentas ainda mais interessantes para empresas de diversos setores e portes

“A demanda por analíticos de vídeo continua aumentando e agora as companhias não estão mais as considerando só aplicações de segurança. Muitas delas as estão utilizando para melhorar a gestão operacional dos negócios”, diz Alexandre Nastro, Gerente de Vendas para Verticais da Genetec, fornecedora líder em tecnologias de segurança unificada pública e privada, operações e inteligência de negócios.



As companhias não estão mais as considerando só aplicações de segurança. Muitas delas estão as utilizando para melhorar a gestão operacional dos negócios.

No setor de transporte de massa, por exemplo, sabe-se que uma plataforma de embarque lotada é um sinal de que a demanda está alta. Embora isso seja bom para o negócio do ponto de vista da empresa, os usuários pensam, em geral, o contrário fornece uma experiência negativa aos seus usuários mas que pode ser mitigado com a utilização dessas ferramentas.

uma plataforma de segurança também há uma oportunidade de pré-programar avisos para os passageiros. Dá, por exemplo, para acionar automaticamente um aviso que direcione os passageiros para outras áreas da plataforma se muitas pessoas estiverem agrupadas em um mesmo local.

Se tiver analíticos de vídeo para contagem de pessoas a bordo dos trens, a solução de segurança também pode alertar os usuários sobre quais vagões do veículo que se aproxima têm mais espaço. Nas ruas da cidade, estes mesmos analíticos de vídeo podem ajudar os gestores municipais e engenheiros de trânsito a coletar informações valiosas sobre os acontecimentos cotidianos. Eles podem revisar dados de tráfego de veículos, como quantos carros estão em uma determinada rua ou passando por um cruzamento específico.

“Neste caso, usando analíticos para contagem de pessoas e estimativa de público, as concessionárias podem monitorar quantas pessoas estão esperando por trens ou ônibus em horários diferentes e ajustar a frequência dos serviços, de acordo com a demanda real. É possível também identificar horários e locais com pico de trânsito de pedestres para alocar melhor os recursos e aliviar o congestionamento, aumentando potencialmente o entusiasmo do cliente”, explica Nastro.

Segundo ele, quando se combina intercomunicadores e analíticos de vídeo em

“Algumas cidades até aplicam as informações para redirecionar o trân-

sito por rotas alternativas durante o horário de pico para evitar congestionamentos e otimizar o fluxo de veículos nas ruas. Isso não apenas deixa os passageiros felizes, mas também reduz as emissões dos veículos, porque se movem a uma velocidade mais consistente”, detalha o executivo da Genetec.

No setor de varejo, conhecer os consumidores é vital, pois ajuda a adaptar todos os aspectos da experiência de compra as suas necessidades e preferências a fim de ampliar os resultados das empresas. É exatamente por isso que os varejistas online vêm tendo tanto sucesso. E, atualmente, embora as lojas físicas não tenham o mesmo nível de dados na ponta dos dedos, elas estão usando as soluções de analíticos de vídeo para ganhar competitividade.

“Ao usar analíticos de videomonitoramento, como contagem de pessoas, os varejistas conseguem descobrir quantas pessoas entram

em suas lojas a qualquer momento. Além de entender horários e dias mais movimentados. Isto os ajuda a medir o sucesso das iniciativas de marketing, com o monitoramento do fluxo de pessoas nas lojas antes, durante e depois de suas campanhas promocionais”, avalia Nastro.

É possível também analisar os comportamentos de procura por produtos observando os mapas de calor ou calcular as taxas de conversão, vendo quantas pessoas simplesmente visitam seus pontos de vendas versus aquelas que de fato compram seus produtos. Todas essas informações podem ajudar sua equipe a tomar decisões informadas. Isso pode incluir mover produtos populares para mais perto da frente da loja ou colocar mais funcionários em determinados dias.

Para estabelecimentos de varejo maiores como shoppings, os analíticos de vídeo e a tecnologia ALPR podem ajudá-lo a monitorar o fluxo de veículos nos pontos de entrada e saída. “Assim, se houver lentidão ou acúmulo de tráfego, o sistema pode alertar sua equipe para despachar pessoal para melhor direcionar os clientes dentro dos estacionamentos.

Outro benefício é a possibilidade de coletar dados de tráfego de veículos ao longo do tempo. Isso ajuda a identificar tendências importantes que podem informar sobre melhorias para suas instalações e na experiência do cliente. - Fonte e outras informações: (https://www.genetec.com/br).

Campi Participações S.A.
CNPJ/ME nº 05.167.738/0001-61 - NIRE nº 35.300.190.831
Ata das Assembleias Gerais Ordinária Realizada em 28 de Abril de 2023

Aos 28/04/2023, às 15hs, na sede, localizada na Rua Jandiatuba, nº 506, conjunto 305-F, Vila Andrade, SP/SP, CEP 05716-150 (“Companhia”), reuniram-se todos os acionistas da Companhia para realizarem a Assembleia Geral Ordinária. Em conformidade com o Estatuto Social, assumiu a presidência da mesa a Sr. **Telma Nascimento Pontes**, Diretora Presidente da Companhia, que convidou a mim, **Dulcilton José Dias Meira**, para secretariar os trabalhos. Assim, constituída a mesa e, por estarem presentes os acionistas representando a totalidade do capital social, conforme assinaturas apostas no “Livro de Registro de Presença dos Acionistas”, a Sr. Presidente deu início aos trabalhos declarando instaladas as Assembleias Gerais Ordinária, esclarecendo que dado o comparecimento de todos os acionistas, ficaram dispensadas as formalidades legais de publicação dos editais de convocação, consoante o disposto no parágrafo 4º do artigo 124 da Lei 6.404/1976, conforme alterada. A seguir, a Sr. Presidente informou que a Assembleia Geral Ordinária (“AGO”) tinha por finalidade: (I) apreciar as contas dos administradores da Companhia, examinar, discutir e votar as Demonstrações Financeiras da Companhia, relativas ao exercício social findo em 31/12/2022, publicadas no Jornal de Empresas & Negócios (impresso) na página 03 e digital na página 03) em 23.04.23; (II) deliberar sobre a destinação do resultado apurado no exercício social findo em 31/12/2022; (III) deliberar sobre a remuneração global dos administradores para o exercício de 2023. **Foi então deliberado por unanimidade, sem ressalvas ou reservas, o seguinte:** (I) as contas dos administradores e as Demonstrações Financeiras da Companhia relativas ao exercício social findo em 31/12/2022 foram devidamente apresentadas, discutidas e aprovadas integralmente pela totalidade dos acionistas; (II) foi aprovada por unanimidade a distribuição de lucros no valor de R\$ 500.000,00, referentes ao resultado apurado no exercício social encerrado em 31/12/2022, devendo ser distribuídos aos acionistas até 31.12.2023; (III) foi aprovada a remuneração anual global dos administradores da Companhia para o exercício de 2023 no valor de até R\$ 31.536,00. Nada mais havendo a ser tratado, foi a presente ata lavrada e depois de lida e aprovada, foi assinada por todos os acionistas. Assinaturas: Mesa - Telma Nascimento Pontes e Dulcilton José Dias Meira, Acionistas - Catandiba Gavazza e Telma Nascimento Pontes. Confero com a original lavrada no Livro de Atas de Assembleias da Companhia. Mesa: **Telma Nascimento Pontes** - Presidente da Assembleia. **Dulcilton José Dias Meira** - Secretário da Assembleia. **JUCESP** nº 171.856/23-5 em 04/05/2023. Gisela Simiema Ceschin - Secretária Geral.

Edital de Intimação Cível Prazo do Edital: 30 dias. Expedido por determinação do MM.(Juiz)(A) de direito Márcio Rogério Martins. Processo nº 0003098-51.2017.8.11.0022. Valor da causa: R\$ 9.325,75. Espécie: [Especies de Contratos, Prestação de Serviços. Montória Nome: CGMP - Centro de Gestão de Meios de Pagamento S.A. Endereço: desconhecido Polo Passivo: Nome: Marcelo M Oliveira EPP, empresa jurídica de direito privado, inscrita no CNPJ nº 18.057.348/0001-80, endereço para correspondência eletrônica sandrielypp@hotmail.com, com endereço na Avenida Presidente Médice, 1348, Quadra 08 Lote 61, Centro - Pedra Preta/MT, CEP 78795-000. Finalidade: Efetuar a citação do Polo Passivo, acima qualificado(a), atualmente em lugar incerto e não sabido, dos termos da ação que lhe é proposta, consoante consta da petição inicial a seguir resumida, para, no prazo de 15 dias, proceder ao cumprimento da obrigação exigida pela parte autora consistente no valor de R\$ 9.325,75 e dos honorários advocatícios de 5% (cinco por cento) sobre o valor atribuído à causa. No mesmo prazo, poderá o requerido(a) interpor embargos, que se processarão nos mesmos autos, independentemente do teor dos embargos, e suspenderá a eficácia do mandado monitorio, conforme documentos vinculados disponíveis no Portal de Serviços do Tribunal de Justiça do Estado de Mato Grosso, cujas instruções de acesso seguem descritas no corpo deste mandado. Resumo da Inicial: CGMP - Centro de Gestão de Meios de Pagamento Ltda., pessoa jurídica de direito privado, inscrita no CNPJ nº 04.088.208/0001-65, endereço para correspondência eletrônica semparar@fonsecaeiroaio.adv.br, com sede na Rua Minas Bogasarian, nº 253, Osasco - SP vem propor, a presente, Ação Monitoria em face de Marcelo M Oliveira EPP, empresa jurídica de direito privado, inscrita no CNPJ nº 18.057.348/0001-80, endereço para correspondência eletrônica sandrielypp@hotmail.com, com endereço na Avenida Presidente Médice, 1348, Quadra 08 Lote 61, Centro - Pedra Preta/MT, CEP 78795-000, pelos motivos a seguir expostos: Dos fatos e fundamentos jurídicos. A autora é empresa que gere o pagamento de pedágios em rodovias de todo o território nacional, através do sistema conhecido como “Sem Parar / Via Fácil”. A Requerida contratou os serviços da Requerente, para que seus veículos obtivessem passagem pelas praças de pedágio sem que fosse necessária sua parada. Durante a prestação do serviço, é facultada à requerida, a inclusão de outros veículos, bem como efetuar a substituição de Tags, independentemente dos que foram informados no momento da contratação. Assim, as cobranças dos valores ocorreriam através de emissão de Fatura, com débito automático em conta corrente, sendo que os dados foram fornecidos antecipadamente pelo devedor quando da contratação dos serviços. A Requerida honrou por diversos meses com o previamente contratado, liquidando a fatura conforme extrato em anexo. Ocorre que a Requerida não liquidou as faturas demonstradas no quadro abaixo: quadro abaixo: fatura:263232170 - vencimento: 20/01/2017 - valor: R\$ 2.981,12 - fatura: 266924936 - vencimento: 20/02/2017 - valor: R\$ 3.439,77 - fatura 271025361 - vencimento: 20/03/2017 - valor: R\$ 2.201,97 - fatura: 274835774 - vencimento: 20/04/2017 - valor: R\$ 132,87 - fatura: 278758499 - vencimento: 22/05/2017 - valor: R\$ 199,97. Por não haver o devido pagamento até o momento, não restou alternativa à requerente, a não ser procurar o Judiciário para receber os valores representados pela fatura de cobrança, bem como extrato de movimentação nas praças de pedágio, que com o acréscimo dos encargos contratualmente previstos e demonstrados na planilha anexa, totaliza o valor de R\$ 9.325,75 (Nove Mil Trezentos e Vinte e Cinco Reais e Setenta e Cinco Centavos). Decisão: “Vistos etc. Verifica-se que estão preenchidos os requisitos do artigo 319 e 700, § 2º, ambos do Código de Processo Civil, assim como foi observada a determinação posta no artigo 320 do mesmo diploma legal. Desta forma, não sendo o caso de aplicação do disposto nos artigos 330, 332 e 700, §4º, todos do Código de Processo Civil, rejeita a petição inicial. Desse modo, com fulcro no artigo 700, §7º e artigo 701, ambos do Código de Processo Civil, expõe-se o mandado de citação e pagamento, para que em 15 dias efetue o pagamento do débito, nos termos do pedido inicial, e o pagamento de honorários advocatícios de 5% (cinco por cento) do valor atribuído à causa, anotando-se nesse mandado, que, caso o demandado cumpra, ficará isenta de custas processuais (artigo 701, §1º, CPC). Conste, ainda, do mandado que no mesmo prazo a parte requerida poderá oferecer embargos. Caso não haja cumprimento da obrigação, não oferecimento dos embargos ou, ainda, rejeitados esses, constituir-se-á de pleno direito, o título executivo judicial, convertendo-se o mandado inicial em mandado executivo (artigo 701, §2º do Código de Processo Civil). Cumpra-se, expedindo o necessário. As providências. Pedra Preta- MT, 15 de janeiro de 2018. Márcio Rogério Martins Juiz de Direito.” Advertências à Parte: 1. O prazo é contado do término do prazo deste edital. 2. Constituir-se-á de pleno direito o título executivo judicial, independentemente de qualquer formalidade, se não realizado o pagamento e não apresentados os embargos (CPC), § 2º do CPC). 3. Os embargos deverão ser assinados por advogado ou por defensor público. 4. O prazo será contado em dobro em caso de réu (s) patrocinado pela Defensoria Pública (art. 186 do CPC) ou Escritórios de Prática Jurídica das Faculdades de Direito (§3º do art. 186 CPC) e caso o requerido seja a Fazenda Pública (art. 183 do CPC) ou o Ministério Público (art. 186 do CPC). 5. Efetuando o pagamento no prazo indicado, ficará o polo passivo isento das custas processuais. (art. 701, §1º, CPC). E, para que chegue ao conhecimento de todos e que ninguém, no futuro, possa alegar ignorância, expediu-se o presente Edital que será afixado no lugar de costume e publicado na forma da Lei.

Empresas & Negócios

www.netjen.com.br

Para veiculação de seus Balanços, Atas, Editais e Leilões neste jornal, consulte sua agência de confiança, ou ligue para

TEL: 3043-4171

Gestão de vendas: veja os quatro erros mais cometidos por empreendedores

A gestão de vendas é vista como um desafio para muitos empreendedores, que por falta de conhecimento ou falhas estratégicas acabam frustrados com resultados insuficientes para lucrar ou, em alguns casos, manter um fluxo de caixa saudável. Segundo a pesquisa Panorama de Vendas, divulgada em 2022 e feita pela RD Station com o apoio de TOTVS, Rock Content e the news, 60% das empresas não batem meta de vendas por falta de planejamento estratégico.

Luis Lorenzo, diretor de canais, parceiros e expansão internacional da RD Station, avalia que a falta de planejamento é o grande ponto que prejudica a gestão de vendas. “Se a empresa tem um bom planejamento, mesmo em cenário desafiador, ela tem metas que considera o contexto, cenário, histórico, capacidade de entrega. Um plano estratégico se faz necessário e, por mais que as empresas saibam disso, poucas colocam em prática”, afirma o executivo.

Especialista em vendas e certificada em comunicação persuasiva pelo MIT, Kelly Evangelista acompanha o dia a dia de profissionais que buscam treinamento em seu projeto, o Fala Bancário, para melhorar a gestão em vendas e o desempenho comercial. “Nas conversas com empreendedores e avaliação de alunos que atuam em diferentes segmentos, vejo que a gestão de vendas ainda é encarada como desafio. Em muitos casos, pequenos ajustes são capazes de melhorar consideravelmente a performance dos resultados, planejamento é, definitivamente, crucial neste processo”, pontua Evangelista.

A especialista destaca que os empreendedores precisam ficar atentos para não cometer erros que comprometam a gestão de vendas, e destaca quatro pontos em especial. Confira seguir.

- 1) Falta de definição de metas claras e específicas para a equipe** - Sem metas bem

definidas, os vendedores ficam desorientados e não sabem ao certo o que precisam alcançar. Mesmo que o gestor tenha definido uma meta mensal, é importante que o vendedor saiba quanto ele precisa vender por semana, ou até mesmo por dia, para alcançar o melhor resultado no final do mês. Dentro da gestão, é necessário fazer uma espécie de diário de bordo para auxiliar esses vendedores.

- 2) Erros na hora da contratação** - O empresário precisa contratar pessoas que lidam melhor com a pressão das metas e frustrações geradas pelo “não” do cliente. Recomendado utilizar alguns testes vocacionais durante o processo seletivo para saber se o profissional tem o perfil desejado pela empresa. Tem um teste que eu gosto muito, o Teste de Temperamentos, ferramenta que ajuda a entender o perfil

profissional de candidatos a partir da ideia de quatro humores: sanguíneo, colérico, melancólico e fleumático.

Dentre esses perfis, eu gosto mais de contratar para vendas os sanguíneos e os coléricos. Geralmente, eles lidam melhor com situações de pressão e frustração

- 3) Não dar treinamento adequado aos vendedores** - É importante investir em capacitação para aprimorar as habilidades em vendas da equipe. A falta de treinamento adequado resulta em vendedores despreparados, isso impacta negativamente no desempenho da empresa. E não é só treinamento técnico relacionado ao produto ou serviço.

Claro que é importante que os vendedores tenham esse conhecimento, contudo, mais

importante que isso é qualificar essas pessoas em vendas, até porque pessoas ‘compram’ primeiro pessoas para depois comprar produtos e serviços”, alerta.

- 4) Não investir em ferramentas de tecnologia** - A defasagem tecnológica é outro erro cometido por empresários e que pode colocar em xeque o desempenho comercial do negócio. O empreendedor precisa ter um software de CRM (Customer Relationship Management ou Gestão de Relacionamento com o Cliente), deve trabalhar com as redes sociais e diminuir as demandas administrativas do vendedor.

Assim, ele terá foco no relacionamento e satisfação do cliente, não perdendo tanto tempo com atividades ligadas à administração do negócio. - Fonte e outras informações, acesse: (https://falabancario.com.br/).

LEIA O QR CODE ABAIXO E ACESSE A PUBLICAÇÃO EM NOSSO PORTAL



https://jornalempresasenegocios.com.br/publicidade_legal/campi-participacoes-s-a-ata-das-assembleias-gerais-ordinaria-realizada-em-28-de-abril-de-2023/

The logo for 'Empresas & Negócios' features the word 'Empresas' in a dark red serif font. Below it, an ampersand '&' is positioned between two light blue arrows: one pointing downwards and the other pointing to the right. To the right of these elements, the word 'Negócios' is written in a blue serif font.

Empresas
& Negócios